

CONTRATO DE COMISIÓN DE VENTAS

FECHA:

DE UNA PARTE,

..... [denominación social de la empresa], con domicilio en [dirección, ciudad y país] y número de identificación/registro fiscal representada por [nombre y apellidos, cargo] (en adelante, la "Empresa"),

Y DE OTRA,

Alternativa A [Cuando el Comisionista es una persona que trabaja como profesional independiente]

Don/Doña, mayor de edad, [incluir titulación profesional], con domicilio en [dirección, ciudad, país] y número de Identificación Fiscal....., actuando en su propio nombre e interés (en adelante, "el Comisionista").

Alternativa B [Cuando el Comisionista es una empresa]

..... [denominación social], con domicilio social en [dirección, ciudad y país] y número de identificación/registro fiscal, representada por [nombre y apellidos, cargo] (en adelante, "el Comisionista").

Ambas Partes se reconocen mutuamente la capacidad de obligarse en los términos del presente Contrato y,

MANIFIESTAN

- I. Que la actividad de la Empresa es
- II. Que la Empresa desea realizar la promoción y venta de sus [productos o servicios] y el Comisionista tiene contactos en el sector de actividad de la empresa y, en concreto, en [insertar zona geográfica: ciudad, región, país].
- III. Que el Comisionista desea llevar a cabo la promoción y venta de los [productos o servicios] de la Empresa a cambio de unos honorarios que se establecen en forma de comisión.

1. OBJETO DEL CONTRATO

El objeto específico del Contrato es la mediación del Comisionista en la promoción y venta de los[productos o servicios] que se describen a continuación:
..... (en adelante, los "Productos" o "Servicios"), en el siguiente territorio: (en adelante, el "Territorio").

2. NOMBRAMIENTO Y EXCLUSIVIDAD

- 2.1 La Empresa nombra al Comisionista para las actividades de venta en el Territorio de acuerdo a las condiciones que se establecen a continuación.
- 2.2 Durante el presente Contrato, el Comisionista tendrá el derecho [no exclusivo o exclusivo] a realizar la promoción y venta de los [Productos o Servicios] en el Territorio.

3. OBLIGACIONES DEL COMISIONISTA

- 3.1 El Comisionista llevará a cabo las tareas necesarias para presentar a la Empresa a potenciales clientes en el Territorio que puedan comprar sus [Productos o Servicios].
- 3.2 El Comisionista se identificará en todo momento como una [persona, *si actúa a título individual* o empresa, *si actúa como empresa*] debidamente nombrada y autorizada por la Empresa para llevar a cabo la promoción y venta de los [Productos o Servicios].
- 3.3 El Comisionista llevará a cabo la promoción y venta de los [Productos o Servicios] de acuerdo a los precios fijados por la Empresa y en ninguna circunstancia venderá los [Productos o Servicios] a otros precios, salvo que así se lo indique por escrito la Empresa.

4. REPRESENTACION DEL COMISIONISTA

El Comisionista no negociará en nombre de la Empresa las condiciones de venta con los clientes, ni tampoco podrá firmar contratos en nombre de la Empresa, ni incurrirá en ningún tipo de obligación legal sobre ellos. Se limitará a informar a la empresa de las condiciones de venta establecidas por la Empresa.

5. COMISIONES

- 5.1 La Empresa pagará al Comisionista una comisión de % sobre todas las ventas de los [Productos o Servicios] de la Empresa a los clientes presentados por el Comisionista a la Empresa.
- 5.2 Las comisiones se establecerán sobre los precios de venta de los [Productos o Servicios], sin incluir otros costes (tales como costes de transporte o seguro) ni impuestos aplicados a cada venta.

5.3 El pago de las comisiones se realizará mediante transferencia bancaria a la cuenta del Comisionista en un plazo no superior a [10, 20, 30, 60] días naturales desde que la Empresa recibe cada uno de los pagos de los clientes.

5.4 Todas las comisiones se pagarán en [insertar divisa]

6. MATERIAL PUBLICITARIO

Durante la vigencia del presente Contrato, la Empresa proporcionará al Comisionista, sin coste alguno, material publicitario (catálogos, folletos, hojas de producto, listas de precios) con la finalidad de ayudarlo a la promoción y venta de los [Productos o Servicios] en el Territorio.

7. COMPROMISO DE NO COMPETENCIA

Durante la vigencia del presente Contrato, el Comisionista declara y se compromete a no realizar actividades de promoción y venta en el Territorio de [productos o servicios] similares o que puedan confundirse con los [Productos o Servicios] vendidos por la Empresa.

8. RELACIÓN COMERCIAL

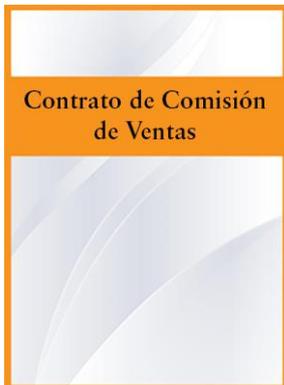
Alternativa A [Cuando el Comisionista es una persona que trabaja como profesional independiente]

8.1 El Comisionista declara y reconoce que es un profesional independiente y que en ninguna circunstancia puede considerarse un empleado de la Empresa.

Alternativa B [Cuando el Comisionista es una empresa]

8.1 En ninguna circunstancia puede considerarse este Contrato como una alianza entre la Empresa y el Comisionista.

8.2 Este Contrato no está sometido a la legislación sobre contratos de Agencia Comercial.



Esta es una muestra del Contrato de Comisión de Ventas.

Para obtener más información sobre este contrato clic en:

[CONTRATO DE COMISIÓN DE VENTAS](#)

CONTRATOS MERCANTILES

- Contrato de Compraventa Mercantil
- Contrato de Distribución Comercial
- Contrato de Agente Comercial
- Contrato de Comisión Ventas
- Contrato de Prestación Servicios
- Contrato de Consultoría Empresas
- Contrato de Suministro de Productos
- Contrato de Fabricación de Productos
- Contrato de Franquicia Individual
- Contrato de Máster Franquicia
- Contrato de Alianza Estratégica

CONTRATOS TECNOLÓGICOS

- Contrato de Licencia de Patente
- Contrato de Licencia de Marca
- Contrato de Transferencia de Tecnología
- Contrato de Know How
- Contrato de Licencia de Software
- Contrato de Distribución de Software
- Contrato de Desarrollo de Software
- Contrato de Desarrollo de Página Web
- Contrato de Investigación y Desarrollo
- Contrato de Compraventa de Dominio .com
- Contrato de Compraventa de Dominio .es

CONTRATOS LABORABLES

- Contrato de Alta Dirección
- Contrato de Trabajo Indefinido
- Contrato de Trabajo Temporal
- Contrato de Trabajador Autónomo

CONTRATOS DE CONFIDENCIALIDAD

- Confidencialidad entre Empresas
- Confidencialidad de Producto o Idea
- Confidencialidad para Empleados
- Confidencialidad para Consultores

CONSTITUCIÓN DE EMPRESAS

- Sociedad Anónima
- Sociedad Limitada
- Sociedad Limitada Unipersonal
- Sociedad Limitada Profesional
- Unión Temporal de Empresas (UTE)
- Agrupación de Interés Económico (AIE)
- Fundación de Ámbito Estatal

DOCUMENTOS PARA EMPRESAS

- Pacto de Socios para Crear Empresa
- Pacto de Socios con Inversor
- Plan de Negocio para Inversores
- Propuesta de Negocio para Inversores
- Memorándum de Entendimiento
- Cartas de Intenciones para Empresas
- Poderes Mercantiles para Empresas

CONTRATOS EN INGLÉS

- Export Contract
- Import Contract
- Distribution Contract
- Agency Contract
- Service Provider Contract
- Strategic Alliance Contract

DOCUMENTOS EN INGLÉS

- Shareholders Agreement
- Investors Agreement
- Business Plan for Investors
- Business Proposal for Investors

Compra online
www.startuplegal.es
info@startuplegal.es